

# n e b u m i n d

WIR STELLEN EIN

## Werkstudent Sales & Business Development für Software-Startup in München (m/w/d)

nebumind entwickelt für Produktionsunternehmen eine Software zum Visualisieren und Analysieren von Maschinen- und Prozessdaten. Derzeit finden sich unsere Kunden vor allem im Bereich der Luft-, Raumfahrt- und Automobilproduktion. Die Software hilft Produktionen dabei, ihre Fertigungsprozesse zu optimieren und Ausschuss früher zu erkennen oder gar abzustellen.

WAS DICH ERWARTET

- Du analysierst neue Marktsegmente, erstellst Informationen zu möglichen Kunden und entwickelst mit uns unsere Go-to-Market Strategie;
- Du identifizierst potenzielle Neukunden, trittst mit diesen in Kontakt und unterstützt unser Lead Management;
- Du bedienst unsere verschiedenen Vertriebskanäle und unterstützt Marketing-Kampagnen und Website-Inhalte.

WAS DU MITBRINGST

- Du studierst BWL/VWL/Wirtschaftsingenieurwesen oder einen vergleichbaren Studiengang (ab 3. Semester);
- Du hast erste Erfahrungen im Bereich Sales & Business Development gesammelt (idealerweise von SaaS-Anwendungen/Produkten);
- Du bringst Eigeninitiative, Offenheit und Kontaktfreudigkeit mit;
- Du besitzt gute Deutsch- und Englischkenntnisse.



# n e b u m i n d

## WAS WIR BIETEN

- Vielfältige Aufgaben, eine steile Lernkurve und eigenverantwortliches Arbeiten;
- Einblicke in die Fertigungswelt und Mitaufbau eines aufstrebenden Hightech-Startups im Bereich Smart Manufacturing;
- Arbeiten im Home Office oder im Büro mit flexibler Regelung der Arbeitszeiten;
- die Möglichkeit der Übernahme als feste/r Mitarbeiter/in.

## DAS TEAM, DAS DICH ERWARTET

Derzeit sind wir ein Team von 2 Gründern und 7 weiteren Angestellten. Wir kombinieren Wissen aus den Bereichen IT, Automatisierungstechnik und Business. Teilweise haben wir bereits zuvor zusammengearbeitet und bringen sowohl Startup- als auch ca. 15 Jahre Industrieerfahrung aus der Luft- und Raumfahrt Branche mit.

Wir freuen uns auf Deine formlose Bewerbung. Wir sind vor allem daran interessiert zu erfahren, was Du kannst und welche relevanten Erfahrungen Du schon auf den obigen Themen gesammelt hast - gerne mit Frontend Beispielen, an denen du mitgewirkt hast. Alles weitere ergibt sich dann im Gespräch.

## BEWIRB DICH JETZT

[jobs@nebumind.com](mailto:jobs@nebumind.com)

